

金融落地奖励机制

针对下游客户首次提款成功的，每家下游公司给予总的奖励金额为300元/家，奖金的分配具体规则如下：

1、协同签约的

负责落地的客户经理可获200元奖金，核心客户经理可获得100元奖金。

每一客户仅限奖励一次，当月落地几家奖励几家，奖金上不封顶！

2、核心客户经理独立完成的

由核心客户经理独立完成下游客户金融落地的（指首次提款成功，例如商票贷），300元奖金归核心业务员所有。

为有效平衡金融落地工作与交易平台签约，同时防范整链风险和系统风险，核心客户经理落地奖励作以下补充：

- ① 核心客户经理单月奖励不超过8家，下游签约客户经理不限制。
- ② 单链有效配置额度已超过1000万元的核心客户经理不再享受奖励。

申报流程：

- 1、各办请根据总部市场管理部统计要求于每月初5日前自主申报上月落地下游客户信息，过期未上报的，或漏报项目的，视为主动放弃，不再补发。
- 2、总部市场管理部协调金融管理部等相关部门核实数据，核实无误后报上层领导审批。审批后将统计结果发放给各办事处，通知办事处做进增减工资中，员工15号左右发放的工资中包含此奖金。

浙江网盛生意宝股份有限公司

市场管理部

2020年12月30日