

浙江网盛生意宝股份有限公司文件

市场管理部【2019】0801

签发人：孙德良

市场部提成机制

公司市场部包括电商事业部、供应链事业部、物流事业部、战略合作部，本机制适用于电商事业部、供应链事业部的客户经理和部门负责人，根据其完成的业绩量抽取一定比例的佣金，同时依据客户经理 A、B 两种薪酬通道，采取两种提成方式，全国各办事处必须以公司规定的提成标准执行。

一、A 通道员工的提成

公司对 A 通道薪酬的客户经理，根据其每月到款额，对该月的到款提成执行以下标准。

月到款额	客户经理提成
<2 万	7%
2 万≤月到款额<3 万	8%
3 万≤月到款额<6 万	9%
≥6 万	10%

二、B 通道员工的提成

公司对 B 通道薪酬的客户经理，每一笔到款提成执行以下统一标准，即 6%。

三、融资担保及金服专项服务费提成

客户开具发票后方可申请提成，提成统一为 6%。

以上提成方式说明：

1、对应到款的合同类型为电商数据服务合同、供应链解决方案合同、企业云 SAAS 解决方案合同、专业网会员/广告/排名合同。

2、合同全款到公司账户次月起，可申请提成，如有特殊情况需办事处经理审批。

3、合同含成本或中间人介绍费，提成时需扣除该笔费用。

A：单独的域名注册合同，提成时按以下成本价扣除：

域名类型	成本价
英文国际域名	60 元/年/个
.cn 类英文域名	60 元/年/个
普通通用网址	350 元/年/个（最多 10 年）
中文通用域名（即：中文.中文；中文.cc）	180 元/年/个
中文域名（即：中文.com；中文.nets；中文.cc）	180 元/年/个

浙江网盛生意宝股份有限公司文件

市场管理部【2019】0801

签发人：孙德良

B: 合作伙伴发展的交易平台合同，提成时按以下要求扣除：

合作伙伴类型	成本价
合作伙伴（个人）	合同金额的 20%

其他个别客户要求特殊财务处理的，需经办事处负责人同意并上报总部批准后方可执行。相应的提成，在扣除特殊财务处理金额后，按正常的业务提成方式执行。

4、供应链解决方案合同项下交易平台的提成，全款到公司账户且交易落地后，客户经理可申请一半提成。金融落地后，客户经理可申请另一半提成。金融未落地的直至落地方可申请另一半提成。

5、取消专业网会员老客户续费合同首年提成 6%规定

提成操作要求：

- 1、客户经理在每月 20 日前完成 OA 提成递交
- 2、办事处和市场管理部于 25 日前完成提成初审和市场终审

本机制由市场管理部制订和解释，如有未尽事宜，根据实际情况由市场管理部进行修订或补充。本机制经公司总经理审议通过，8 月 1 日起签约的合同提成根据本机制执行。

浙江网盛生意宝股份有限公司

市场管理部

2019 年 08 月 01 日